



株式会社 オンワードホールディングス
2022年7月7日

株式会社オンワードホールディングスの財務・経理・IR担当の佐藤です。

常日ごろ、当社の事業に関しまして大変お世話になっております。

この場をお借りいたしまして、心より御礼を申し上げます。

本日は、当社グループの第1四半期決算内容につきまして、決算短信と補足説明資料を用いてご説明をさせていただきます。

まず、第1四半期決算短信の表紙をご覧ください。



2023年2月期 第1四半期決算短信〔日本基準〕(連結)

2022年7月7日

上場取引所 東

上場会社名 株式会社オンワードホールディングス

コード番号 8016

URL <https://www.onward-hd.co.jp/>

代表者 (役職名) 代表取締役社長

(氏名) 保元 道宣

問合せ先責任者 (役職名) 取締役 財務・経理・IR担当

(TEL) 03(4512)1030

四半期報告書提出予定日 2022年7月14日

配当支払開始予定日

—

四半期決算補足説明資料作成の有無 : 有

四半期決算説明会開催の有無 : 有 (機関投資家・証券アナリスト・報道機関向け)

(百万円未満切捨て)

1. 2023年2月期第1四半期の連結業績(2022年3月1日～2022年5月31日)

(1) 連結経営成績(累計)

(%表示は、対前年同四半期増減率)

	売上高		営業利益		経常利益		親会社株主に帰属する四半期純利益	
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%
2023年2月期第1四半期	44,551	△3.2	2,005	74.8	2,638	33.4	1,823	△11.5
2022年2月期第1四半期	46,022	7.9	1,147	—	1,976	—	2,060	—

(注) 包括利益 2023年2月期第1四半期 5,267百万円(46.6%) 2022年2月期第1四半期 3,594百万円(663.4%)

	1株当たり 四半期純利益		潜在株式調整後 1株当たり 四半期純利益	
	円	銭	円	銭
2023年2月期第1四半期	13.44		13.42	
2022年2月期第1四半期	15.20		15.17	

(参考) EBITDA (営業利益+減価償却費およびのれん償却費)

2023年2月期第1四半期 3,365百万円(37.5%) 2022年2月期第1四半期 2,447百万円(—%)

(2) 連結財政状態

	総資産	純資産	自己資本比率
--	-----	-----	--------

売上高は、445億5千1百万円、前年同期比3.2%のマイナス。主として昨年売却したイタリア事業の影響により減収となりました。

営業利益は20億5百万円、前年同期比74.8%の増益。経常利益は26億3千8百万円、前年同期比33.4%の増益。当期純利益は、18億2千3百万円、前年同期に固定資産売却益が大きかったことがあり、11.5%減少しました。

続きまして、補足説明資料の3ページをご覧ください。

2023年2月期1Q実績	2
・ハイライト	3
・連結合計	4
・事業セグメント別	5
・事業会社別	6
2023年2月期上期予想	8
・連結合計	9
TOPICS	10
財務状況	15
DATA BOOK	17

2023年2月期1Q実績

市況の回復とOMO施策の成果により、国内事業が牽引して大幅に増収増益

売却したイタリア事業、グアムホテル事業とオンワード樫山廃止店舗の影響を除くと
売上高は+58億円(+15%)、営業利益は+13億円(+175%)

■コロナ禍対応の行動制限の緩和とともに、国内事業の売上高がアパレル・ライフスタイルともに伸長

特に中核事業会社のオンワード樫山が、クリック&トライサービスを導入したOMO型店舗が牽引する形で、
廃止店を除く既存店ベースで+48億円(+22%)、全店ベースでも+34億円(+15%)と大幅増収。

■営業利益は+9億円(+75%)、売却・廃止事業の影響を除くと+13億円(+175%)の大幅増益

値引販売の抑制や在庫一元管理の徹底等により売上総利益率が51.7%(前期1Q)から55.5%に
+3.8ポイント改善。

■上期・通期の業績予想は据え置き

新型コロナウイルス感染者数の推移や為替相場、原材料価格の動向など、経営環境に不確実な要素が
多いため、2022年4月7日に公表した業績予想を据え置く。

※売却・廃止事業の内訳

売却したイタリア事業とグアムホテル事業、オンワード樫山の廃止店舗の前期1Q実績
売上高72億円 売上総利益32億円 営業利益4億円

こちらに、第1四半期決算のハイライトを記載しております。

この第1四半期については、市況の回復とOMO施策の成果などで国内事業が回復し、連結全体として、実態ベースでは大幅増収増益となりました。

ポイントは3つ。

1つ目。コロナ禍の行動制限の緩和によって、国内事業のアパレル事業とライフスタイル事業の売上高がともに大幅に伸長。特に中核事業会社のオンワード樫山では、廃止店舗を除く既存店ベースで前年同期比22%、金額にして48億円の増、全店ベースでも前年同期比15%、金額にして34億円の増と、増収に大きく貢献しました。

2つ目は、営業利益が、前年比75%、金額にして9億円増加しました。売却・廃止事業の影響を除く実態ベースでは前年同期比175%、金額にして13億円の増加です。

なお、売却・廃止事業は、イタリア事業・グアムホテル事業、樫山の廃止店舗分で、前年度は一過性の理由で第1四半期に合計で4億円の営業利益が出ていましたが、通期では赤字の事業でした。

3つ目。上期・通期の業績予想については、新型コロナウイルス感染者数の推移や為替相場、原材料価格の動向など不確実な要素が多いため、本年4月7日に公表した業績予想を据え置かせていただきます。

続きまして、4ページをご覧ください。

1Qの売上高は15億円の減収(▲3%)、営業利益は9億円(+75%)増加し20億円を確保
 売却・廃止事業の影響を除くと売上高は58億円の増収(+15%)、営業利益は13億円の増益(+175%)

	1Q実績				売却・廃止事業を除く前年同期対比			(百万円) 売却・廃止 事業の影響額
	23.2期	22.2期	増減	前年同期比	22.2期	増減	前年同期比	
1 売上高	44,551	46,022	▲ 1,471	96.8%	38,787	+5,764	114.9%	7,235
2 売上総利益	24,718	23,780	+938	103.9%	20,571	+4,147	120.2%	3,209
(売上比)	55.5%	51.7%	+3.8%		53.0%	+2.5%		44.4%
3 販管費	22,713	22,632	+81	100.4%	19,843	+2,870	114.5%	2,789
(売上比)	51.0%	49.2%	+1.8%		51.2%	▲ 0.2%		38.5%
4 営業利益	2,005	1,147	+858	174.8%	728	+1,277	275.4%	420
(売上比)	4.5%	2.5%	+2.0%		1.9%	+2.6%		5.8%
5 経常利益	2,638	1,976	+662	133.4%	1,357	+1,281	194.4%	619
6 当期純利益	1,823	2,060	▲ 237	88.5%	1,803	+20	101.1%	257
7 EBITDA※	3,365	2,447	+918	137.5%	2,028	+1,337	165.9%	420

※EBITDA (営業利益+減価償却費およびのれん償却費)

左側オレンジで囲った部分が第1四半期の連結実績。右側オレンジで囲った部分は売却したイタリア事業・グアムホテル事業、オンワード樫山の廃止店舗の影響を除いて比較した増減です。

左に記した項目番号1、売上高は、イタリアの事業撤退ならびにグアムの売却影響が大きく、前年比3.2%の減、金額にして15億円の減収となりましたが、売却した事業や廃止事業・店舗の影響を除くと14.9%の増、金額で58億円の増収となります。

コロナ禍の行動制限の緩和により、アパレル・ライフスタイルそれぞれのリアル販路が回復すると同時に、店舗のOMO化の効果も表れました。

項目番号2、売上総利益は前年同期比3.9%増の247億1千8百万円、売上総利益率が前年同期の51.7%から3.8ポイント改善し、55.5%に上昇。

改善の要因は、オンワード樫山でプロパー売上高が大幅に増加したこと、継続的な値引き販売の抑制と在庫一元管理に伴う効率化を実現できたこと、に加え、利益率の低いイタリア事業を売却したことによるものです。

項目番号3、販管費は対前年同期微増の227億1千3百万円。右側、売却・廃止店舗の影響を除いた比較では、29億円の増加となりますが、売上高の増加に伴うもので適切に経費コントロールいたしました。

結果、項目番号4番、営業利益は前年同期比74.8%増の20億5百万円となりました。

項目番号4番、営業利益と項目番号5番、経常利益の間の営業外損益において、当第1四半期は為替差益等の増加により、経常利益は営業利益から6億増加し、26億3千8百万円と、前年同期比33.4%増となりました。

項目番号6番、当期純利益については、項目番号5番の経常利益から8億減少しておりますが、特別利益でグアムリゾート売却に伴う売却益、プラス12億円、特別損失で固定資産の減損損失、マイナス5億円、これに法人税等を加えて、当期純利益については18億2千3百万円となりました。

項目番号7番、EBITDAは、前年同期比37.5%増の33億6千5百万円となりました。

続きまして、5ページをご覧ください。

オンワード樫山が大幅な増収増益

(百万円)

		1Q実績					
		売上高			営業利益		
		23.2期	22.2期	増減	23.2期	22.2期	増減
1	オンワード樫山+HD	26,135	22,704	+3,431	1,752	197	+1,555
2	オンワード商事	3,822	4,568	▲ 746	461	875	▲ 414
3	アイランド	1,465	1,344	+121	40	▲ 70	+110
4	チャコット	2,302	2,148	+154	133	59	+74
5	クリエイティブヨーコ	1,265	1,090	+175	70	48	+22
6	大和	5,153	4,714	+439	301	292	+9
7	その他	3,109	3,338	▲ 229	124	▲ 144	+268
8	国内グループ 小計 (オンワード樫山+HD除く)	17,116	17,202	▲ 86	1,129	1,060	+69
9	ヨーロッパ計	2,318	7,301	▲ 4,983	▲ 280	286	▲ 566
10	アメリカ計	222	125	+97	▲ 117	▲ 132	+15
11	アジア計	1,128	1,146	▲ 18	▲ 139	50	▲ 189
12	グアムリゾート計	64	71	▲ 7	▲ 77	▲ 191	+114
13	海外グループ 小計	3,732	8,643	▲ 4,911	▲ 613	13	▲ 626
14	連 結 合 計	44,551	46,022	▲ 1,471	2,005	1,147	+858

※グループの内訳は単純合算 連結合計には相殺消去含む

こちらでは、事業会社別の売上・営業利益の実績についてご説明させていただきます。

ポイントは、項目番号1、樫山+HDの大幅な増収増益です。

項目番号1番、オンワード樫山については売上高、前年同期比15%増の261億円、コロナによって制限を受けていた集客の回復と「クリック&トライ」の導入拡大により、リアル店舗は前年同期比21%の増収。これに加えて、販売施策における値引き販売の抑制等による粗利益率の改善により、営業利益は前年同期に対して16億円増となりました。オンワード樫山の大幅な増収増益が連結全体の増益に貢献しています。

オンワード樫山以外の国内グループ会社は、全体としては概ね堅調。

項目番号9番。ヨーロッパ計では、撤退したイタリア事業の前年実績により、売上高は、前年同期から約50億円の減収。

項目番号10番。アメリカ計は、JプレスのEC売上拡大等により売上高は前年同期から微増、営業損益の赤字幅は若干ながら縮小しております。高い家賃の店舗の解約交渉に臨んでおり、2024年度の黒字化を見込んでおります。

項目番号11番、アジア計は、大連などの生産会社については増収となったものの、香港などの販売会社はコロナ影響もあり苦戦、減収減益となりましたが、コロナ禍が改善方向に向かえば黒字に転じる見込みです。

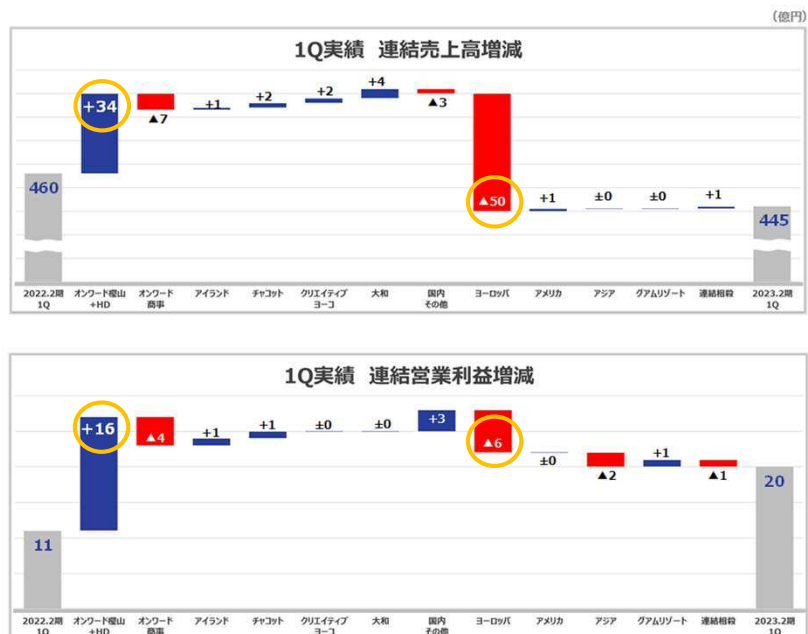
項目番号12番。グアムリゾート計は、今年3月にコロナ禍で厳しい経営環境にあったホテル事業を星野リゾートへ売却したことにより赤字幅を縮小しております。

この結果、項目番号13番。海外グループ全体としては、イタリア事業の売却に加え、コロナ影響やロシア・ウクライナの問題の影響を受けた決算となり、売上高は49億円の減収、営業損益は6億円の赤字となりました。

続きまして7ページをご覧ください。

1Q実績 事業会社別増減ウォーターフォールチャート

ONWARD



©Copyright ONWARD HOLDINGS CO.,LTD. 7

ここまでグループ各社の実績についてご説明させて頂きましたが、第1四半期の売上高と営業利益の前年同期対比について、ウォーターフォールチャートで整理しております。

売上高・営業利益で共通して大きい変動要因が、オンワード樫山の増収増益とヨーロッパ・イタリアの事業撤退に伴う減収減益だと見てとれると思います。

売上高の増減については、オンワード樫山の34億円の増収に対し、イタリアの50億円の減収の方が大きく、連結全体では減収となっている一方で、営業利益ではオンワード樫山の16億円の利益改善が、イタリアの減益影響6億円を上回り増益となっております。

次に9ページをご覧ください。

2023年2月期上期予想

新型コロナウイルス感染者数の推移や為替相場、原材料価格の動向など、経営環境に不確実な要素が多いため、2022年4月7日に公表した業績予想を据え置く。

(百万円)

		1Q実績				上期予想 (2022.4.7公表値)			
		23.2期	22.2期	増減	前年同期比	23.2期	22.2期	増減	前年同期比
1	売上高	44,551	46,022	▲ 1,471	96.8%	77,000	80,785	▲ 3,785	95.3%
2	売上総利益 (売上比)	24,718 55.5%	23,780 51.7%	+938 +3.8%	103.9%	40,500 52.6%	41,018 50.8%	▲ 518 +1.8%	98.7%
3	販管費 (売上比)	22,713 51.0%	22,632 49.2%	+81 +1.8%	100.4%	42,300 54.9%	44,312 54.9%	▲ 2,012 ±0.0%	95.5%
4	営業利益 (売上比)	2,005 4.5%	1,147 2.5%	+858 +2.0%	174.8%	▲ 1,800 -	▲ 3,294 -	+1,494	-
5	経常利益	2,638	1,976	+662	133.5%	▲ 1,750	▲ 2,862	+1,112	-
6	当期純利益	1,823	2,060	▲ 237	88.5%	▲ 1,250	7,448	▲ 8,698	-
7	EBITDA※	3,365	2,447	+918	137.5%	650	▲ 687	+1,337	-

※ EBITDA (営業利益+減価償却費およびのれん償却費)

右の欄が上期の業績予想数値となります。通期の業績予想は、売上高1,687億円、営業利益は21億円、経常利益は20億5千万円、当期純利益は17億円となります。業績予想値については本年4月7日に発表したものです。

先程ご説明いたしました通り、第1四半期の営業利益は、通期予想の21億円に対し、20億円という進捗状況ですが、新型コロナウイルス感染者の推移や為替相場、原材料価格の動向など、経営環境に不確実な要素が多いため、4月7日に公表した業績予想を据え置かせて頂きます。

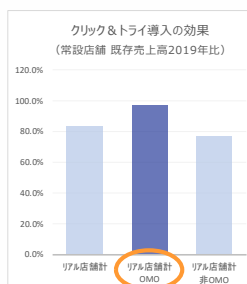
10ページ以降はトピックスを記載しております。

TOPICS

オンワード樫山のOMOサービス「クリック&トライ」を 全国830店舗中290店舗に導入

公式ファッション通販サイトONWARD CROSSETのほぼ全ての商品をリアル店舗で試着・購入可能なお取り寄せサービス

● 20. オンワード・クローゼットで購入せず、店舗で購入する場合の理由をお知らせください。(複数選択可)



既存店舗の2019年対比にて、クリック&トライ導入の効果を測定すると
導入店舗が、既存の非導入店舗に対して20%上回る。
導入店舗は2019年対比で97%まで回復、非導入店舗は77%。

11ページは、オンワード樫山のOMOサービス「クリック&トライ」の導入状況について。

オンワード樫山の店舗の約3分の1でOMOサービスを提供しており、オンワード樫山の改善に貢献しています

。

UNFILO



累計2万点販売 ブランド看板商品『最愛ジョグパン』
¥7,990(税込)

2021年秋にスタートしたオンワード樫山の新ブランド UNFILO(アンフィーロ)が大幅伸長

「365日どんなシーンでもどんな天候でも気分が上がる服」をコンセプトに機能性とファッション性を提案するUNFILOは、2021年秋のデビューからオンラインとリアル店舗の双方で売上高を拡大。

累計2万点販売の『最愛ジョグパン』や環境配慮のサステナブルスニーカー『steppi(ステッピ)』などのヒット商品を創出。



UVケア・接触冷感
『マルチファンクションニット』
¥5,990(税込)



『steppi』 ¥9,990(税込)

12ページは、オンワード樫山で昨年秋にスタートした新ブランド「アンフィーロ」について。
ページ左のジョグパンがヒットするなど大幅に伸長しています。

**ブランドフィロソフィーを体現する旗艦店「Chacott代官山」を3月12日にOPEN
5月末までの来館者3万人超、旧渋谷本店との同日数対比で売上高7%増**

Chacott △△

- バレエ事業を堅持しながらウェルネス領域を提案する、チャコット・バランスとチャコット・コスメティクスの展開を強化。
- カフェ、レストランも運営し、生活シーン全般に向けてブランドフィロソフィーをトータルに発信。
- 建物自体がアート作品である館内で、五感に刺激を与えるような、リアル店舗ならではの体験をご提供。



13ページは、今年3月にオープンしたチャコットの旗艦店「Chacott代官山」。
5月末までの来館者が3万人を超すなど好調です。

業績好調な大和の新事業「dōzo - Have fun with ギフト.」

「拡大するパーソナルギフト」×「ニーズの急拡大するソーシャルギフト」×「ギフト事業で長年培った強み」
を掛け合わせた新事業を2022年4月25日にローンチ

- 住所がわからなくても気軽に、かつ記念日当日も送ることが可能。
- ミレニアル・Z世代をターゲット。買いやすい価格帯で訴求（2,000円～15,000円）
- 80種類以上の個性的なテーマを設定し、贈る相手の個性や趣味に合わせてメッセージ性を付加。
- 対面で渡したいというニーズにも応え、カード形式も準備。
- カタログギフトで培ったノウハウを活用し、受注から商品発送までを自社内シームレスに完結。



14ページは、大和が4月に開始した新事業「dōzo - Have fun with ギフト.」について。
業績好調な大和が更なる拡大を目指します。

続きまして、財務状況についてご説明させていただきます。
16ページをご覧ください。

財務狀況

財務状況

ONWARD

■ 連結貸借対照表

(億円)

	23.2期1Q	22.2期末	増減
1 流動資産	666	605	61
2 現金・預金	220	152	68
3 売掛金	142	142	0
4 棚卸資産	257	268	▲ 11
5 固定資産	953	972	▲ 19
6 有形固定資産	555	580	▲ 25
7 無形固定資産	87	93	▲ 6
8 投資その他の資産	309	298	11
9 総資産	1,619	1,577	42
10 負債	813	804	9
11 買掛金	169	182	▲ 13
12 借入金	381	351	30
13 純資産	806	772	34

■ 連結キャッシュ・フロー計算書

(百万円)

	23.2期1Q	22.2期1Q	増減
14 営業キャッシュ・フロー	1,188	2,188	▲ 1,000
15 投資キャッシュ・フロー	5,123	▲ 1,662	+6,785
16 財務キャッシュ・フロー	294	▲ 3,707	+4,001
17 現金同等物残高	22,001	18,590	+3,411

■ 設備投資の状況

(百万円)

	23.2期1Q	22.2期1Q	21.2期1Q
18 設備投資	1,355	1,311	1,546
19 減価償却	1,167	1,207	1,406

■ 指標推移

	23.2期1Q	22.2期末	21.2期末	20.2期末
20 自己資本比率	43.4%	42.4%	28.9%	38.3%
21 流動比率	115.6%	108.5%	80.8%	98.2%

©Copyright ONWARD HOLDINGS CO.,LTD. 16

まず、連結貸借対照表ですが、

項目番号9番、第1四半期末における総資産は、1,619億円と、前期末比で42億円増加しました。

項目番号2番、現預金は、営業キャッシュフローの収入、グアム売却等による投資キャッシュフローの収入により、68億円増の220億円。

項目番号4番、棚卸資産は、樫山の店舗撤退・仕入の抑制等の影響により、11億円減の257億円。

結果として、項目番号1番、流動資産については61億円増の666億円となりました。

項目番号6番、有形固定資産は、グアムの連結離脱、減価償却・減損損失計上による減少等により、25億円減の555億円。

結果項目番号5番、固定資産は19億円減の953億円となりました。

項目番号10番、負債は9億円増の813億円となりました。

項目番号11番、買掛金はオンワード樫山の仕入抑制に伴い、13億円減の169億円。

項目番号12番、借入金はグループ各社における第2四半期の賞与・税金支払等に備えた資金需要に加え、為替の影響もあり30億円増の381億円となりました。

項目番号13番、純資産は前期末より34億円増加し、806億円となりました。

結果として、項目番号20番、自己資本比率については、前年度末の42.4%より1ポイント上昇の43.4%となっており、適正水準を維持しています。

項目番号21番、流動比率も同様に安全性の目安である100%以上を維持しています。

続いて、連結キャッシュ・フロー計算書についてご説明させていただきます。

番号は戻りまして、項目番号14番、営業キャッシュ・フローは、税引き前利益、棚卸資産の効率化、納税等の影響により、11億8千8百万円の収入。

項目番号15番、投資キャッシュ・フローは、51億2千3百万円。グアムのホテル事業の売却による収入によって大幅にプラス。

項目番号16番、財務キャッシュ・フローは、配当金の支払いがある一方、借入金の増加により、2億9千4百万円の収入となりました。

項目番号18番、設備投資は13億5千5百万円で、主な内訳は北米Jプレスのニューヘブンビルの取得、チャコット代官山の改修工事等によるものです。

項目番号19番、減価償却費については、11億6千7百万円となりました。

以上、2023年2月期第1四半期末の財務状況をご説明いたしました。

最後に、18ページをご覧ください。

DATA BOOK

販路別売上高 1Q実績

海外を含む連結合計のEC売上高は115億円（前年同期比4%増）となった。
EC化率は28.6%、自社EC比率は86.4%となった。

(百万円)

	百貨店	SCその他	リアル販路計	自社EC	他社ECメール	EC計	売上高計	EC化率	自社EC比率
1 オンワード樫山	10,923	8,352	19,275	5,980	880	6,860	26,135	26.2%	87.2%
2 売上構成比	41.8%	32.0%	73.8%	22.9%	3.4%	26.2%	100.0%		
3 前年同期比	121.7%	120.7%	121.3%	96.9%	137.5%	100.7%	115.1%	-3.8%	-3.4%
4 国内EC対象事業会社8社※	2,566	5,469	8,035	3,457	603	4,060	12,095	33.6%	85.1%
5 国内EC対象事業会社計	13,489	13,821	27,310	9,437	1,483	10,920	38,230	28.6%	86.4%
6 売上構成比	35.3%	36.2%	71.4%	24.7%	3.9%	28.6%	100.0%		
7 前年同期比	119.2%	114.5%	116.8%	104.0%	123.5%	106.2%	113.6%	-2.0%	-1.9%

※ エコマースを運営している国内事業会社
(アイランド ティアクレッセ オンワードパーソナルスタイル チャコット クリエイトブヨコ 大和 インティメイツ KOKOBUY)

販路別売上高の実績になります。

オレンジの枠で示しておりますが第1四半期の国内EC対象事業会社のEC化率は28.6%、自社EC比率については86.4%となりました。

19ページ以降はデータブックとなっております。ご参照ください。

以上で、第1四半期決算説明を終わらせていただきます。

ご清聴ありがとうございました。

DATA BOOK 販管費・営業外損益・特別損益

ONWARD

(百万円)				
販管費	23.2期1Q	22.2期1Q	増減	前年同期比
1 人件費	8,448	8,905	▲ 457	94.9%
2 賃借料	6,474	5,987	+487	108.1%
3 運賃運搬費	1,561	1,602	▲ 41	97.4%
4 広告宣伝費	927	1,501	▲ 574	61.8%
5 減価償却費	982	902	+80	108.9%
6 その他	4,321	3,735	+586	115.7%
7 販管費計	22,713	22,632	+81	100.4%
8 特別損失振替額	-	779	▲ 779	-
9 (参考)実質販管費	22,713	23,411	▲ 698	97.0%

・増収に伴う歩率家賃の増加

・店舗への投資による増加

・市場の回復に伴い催事関連費用が増加
増収に伴うクレジット手数料、販売手数料の増加

コロナ禍の休業中において発生した固定費779百万円を販管費から特別損失に振替えた

(百万円)				
営業外損益	23.2期1Q	22.2期1Q	増減	前年同期比
10 受取利息	6	6	±0	100.0%
11 為替差損益	860	515	+345	167.0%
12 助成金収入	84	282	▲ 198	29.8%
13 支払利息	▲ 52	▲ 107	+55	48.6%
14 持分法による投資損失	▲ 15	▲ 25	+10	60.0%
15 売場什器等除却損	▲ 34	▲ 18	▲ 16	188.9%
16 その他営業外損益	▲ 216	176	▲ 392	-
17 営業外損益	633	829	▲ 196	76.4%

(百万円)				
特別損益	23.2期1Q	22.2期1Q	増減	前年同期比
18 固定資産売却益	-	4,818	▲ 4,818	-
19 投資有価証券売却益	-	63	▲ 63	-
20 関係会社株式売却益	1,317	2,944	▲ 1,627	44.7%
21 臨時休業等による損失	-	▲ 779	+779	-
22 関係会社株式売却損	-	▲ 2,027	+2,027	-
23 関係会社整理損	-	▲ 1,968	+1,968	-
24 減損損失	▲ 458	▲ 155	▲ 303	295.5%
25 その他	24	▲ 1	+25	-
26 特別損益	883	2,895	▲ 2,012	30.5%

オンワード樫山+HD

(百万円)

		1Q実績				上期予想 (2022.4.7公表値)			
		23.2期	22.2期	増減	前年同期比	23.2期	22.2期	増減	前年同期比
1	売上高	26,135	22,704	+3,431	115.1%	41,300	41,392	▲ 92	99.8%
2	売上総利益 (売上比)	15,815 60.5%	13,244 58.3%	+2,571 +2.2%	119.4%	23,800 57.6%	22,855 55.2%	+945 +2.4%	104.1%
3	販管費 (売上比)	14,063 53.8%	13,047 57.5%	+1,016 ▲ 3.7%	107.8%	25,755 62.4%	26,093 63.0%	▲ 338 ▲ 0.6%	98.7%
4	営業利益 (売上比)	1,752 6.7%	197 0.9%	+1,555 +5.8%	889.3%	▲ 1,955 -	▲ 3,238 -	+1,283 -	-

国内グループ小計

(オンワード樫山・HD除く)

5	売上高	17,116	17,202	▲ 86	99.5%	32,889	32,351	+538	101.7%
6	売上総利益 (売上比)	8,346 48.8%	8,439 49.1%	▲ 93 ▲ 0.3%	98.9%	16,371 49.8%	16,188 50.0%	+183 ▲ 0.2%	101.1%
7	販管費 (売上比)	7,217 42.2%	7,379 42.9%	▲ 162 ▲ 0.7%	97.8%	14,774 44.9%	15,090 46.6%	▲ 316 ▲ 1.7%	97.9%
8	営業利益 (売上比)	1,129 6.6%	1,060 6.2%	+69 +0.4%	106.5%	1,597 4.9%	1,098 3.4%	+499 +1.5%	145.4%

※単純合算 (オンワード樫山・HDを除く国内グループ会社)

海外グループ小計

9	売上高	3,732	8,643	▲ 4,911	43.2%	7,202	11,480	▲ 4,278	62.7%
10	売上総利益 (売上比)	1,437 38.5%	3,352 38.8%	▲ 1,915 ▲ 0.3%	42.9%	3,138 43.6%	4,384 38.2%	▲ 1,246 +5.4%	71.6%
11	販管費 (売上比)	2,050 54.9%	3,339 38.6%	▲ 1,289 +16.3%	61.4%	4,169 57.9%	5,052 44.0%	▲ 883 +13.9%	82.5%
12	営業利益 (売上比)	▲ 613 -	13 0.2%	▲ 626 -	-	▲ 1,031 -	▲ 668 -	▲ 363 -	-

※単純合算

ONWARD

ONWARD HOLDINGS CO., LTD.

本資料のいかなる情報も、弊社株式の購入や売却などを勧誘するものではありません。
また、本資料に記載された意見や予測等は、資料作成時点での弊社の判断であり、
その情報の正確性を保証するものではなく、今後予告なしに変更されることがあります。
この情報に基づいて被ったいかなる損害についても、弊社および情報提供者は
一切責任を負いませんのでご承知おください。